

SALGSINGENIØR TIL PROJEKTSALG

For ProMetal søges en teknisk stærk salgsingeniør til ventilområdet. Virksomheden har gennem de sidste år haft stor fremgang, og ønsker nu at udvide medarbejdergruppen for at sikre fortsat vækst.

Virksomheden ligger i Middelfart og leverer ventiler til Offshore, Proces-, kedel- og kraftværks-industrien, samt rå-gods til den danske maskinindustri.

For nærmere oplysninger om virksomheden se: www.prometal.dk

Den nye salgsingeniørs primære opgaver bliver at udvide kundeporteføljen på ventilområdet, og fastholde de nuværende gode kunderelationer. Opgaverne spænder fra teknisk sparring til tilbudsgivning, ordrebehandling og salgsopfølgning.

Kvalifikationer

Nedenstående forventninger til salgsingeniøren - vil ikke nødvendigvis kunne opfyldes i fuldt omfang, men der vil blive lagt vægt på, at den rette ansøger kan opfylde flest muligt af de beskrevne kompetencer.

Faglige:

- Uddannet som eksempelvis eksportingeniør, eksporttekniker, eller med anden relevant kombination af teknisk & kommerciel baggrund.
- Solid faglig kompetence.
- Relevant, dokumenteret salgserfaring.
- Gode kommunikationsevner såvel på dansk som på engelsk.
- Teknisk flair og forståelse for salg af tekniske produkter.
- Forhandlingsvant.

Personlige:

- Udadvendt og serviceorienteret.
- Engageret med et højt drive i hverdagen.
- Fungerer med afvekslende opgaver.
- Selvmotiverende.
- Idérig, men samtidig systematisk.

Det er vigtigt at virksomhedens nye salgsingeniør har lysten til at kombinere tid ude i marken med dage på kontoret, ligesom der vil blive lagt vægt på, at den nye medarbejder er teamplayer og har evnen til at arbejde i en lille virksomhed med en høj grad af personlighed.

Virksomheden tilbyder den rette medarbejder:

- Et spændende, alsidigt og selvstændigt job.
- Høj grad af medbestemmelse i en vækstorienteret virksomhed.
- Et positivt og uformelt arbejdsmiljø.
- God lønpakke med mulighed for resultatløns.

Interesserede ansøgere bedes fremsende ansøgning samt CV til Partner, Mette Haulund, Nordisk Kapitalraad, pr. mail mh@nordiskkapitalraad.dk, der på vegne af virksomheden ProMetal gennemfører rekrutteringsprocessen.

Ansøgningsfrist: 26. marts 2012.